

成立合资公司切入新能源座椅赛道，打开未来成长空间

核心观点：

- **事件：**10 月 20 日晚间，公司发布公告称，为全面发展新能源座椅业务，华铁股份的全资子公司山东嘉泰，与麦格纳国际控股子公司麦格纳宏立，签署了《股东协议》，双方将成立合资公司。
- **乘新能源汽车蓬勃发展之势，通过合资公司顺利切入新能源座椅赛道。**基于新能源汽车销量和渗透率的持续提升，新能源汽车座椅业务随之迎来了良好的发展趋势和广阔的市场空间。合资公司华铁麦格纳汽车座椅有限公司注册资本为 1000 万元，其中山东嘉泰以货币出资 501 万元(股权 50.1%)；麦格纳宏立以货币出资 499 万元(股权 49.9%)。近年来，公司一直积极进行横向和纵向开拓，产品线紧跟市场和客户需求持续扩展，此次与麦格纳的合作也是基于公司高铁座椅领域技术储备的延伸发展，与麦格纳成立合资公司不仅能增强公司在全系列座椅方面的研发实力，也有助于公司快速进入新能源汽车行业。
- **山东嘉泰与麦格纳宏立发挥各自优势，早日为母公司贡献业绩增量。**根据公司公告，合资公司中，山东嘉泰方将牵头促成未来的各项订单，其主要职责包括尽力协助华铁麦格纳赢得投标，并签订合同，并协助处理与地方政府部门及客户的关系。而麦格纳宏立方，主要负责与客户达成委托开发协议，代工协议等，由其负责产品的生产工作。麦格纳宏立是宏立至信和麦格纳集团成立的合资公司，重庆宏立至信是一家专业从事汽车座椅研发制造的公司，2021 年 1 月与加拿大麦格纳国际集团合资，成为麦格纳集团旗下的合资公司，而麦格纳国际集团是全球第三大汽车零部件供应商之一。麦格纳宏立合资公司拥有 12 个工厂，主要客户包括长安、吉利、福特等，在汽车座椅方面具有相当的优势。未来，华铁麦格纳为母公司贡献业绩增量值得期待。
- **轨交全年有望先抑后扬，期待高铁智慧屏开启新增长空间。**公司核心产品在动车组新造和修造市场均有一定地位，上半年公司大力发展轨交维保业务，实现了良好的业绩增长。动车组保有量不断提升，轨道交通车辆检修市场不断扩容，高负荷运行下维修周期有所缩短，轨交后市场已步入高速成长期。8 月，山东嘉泰与高铁吉讯签订的高铁智慧屏合作协议，将基于原有的复兴号动车组 Wi-Fi 系统升级，实现复兴号动车组样车座椅智慧屏系统电源、通讯软硬件及网络、座椅设计改造等工作。我们认为，动车座椅智慧屏是在信息互联互通趋势下的发展方向，未来若随着动车组新造和修造的推进，智慧屏渗透率逐步提升，市场空间广阔，智慧屏或将成为公司新的业绩增长点。
- **投资建议：**我们认为公司发展思路清晰，对标全球国际龙头，采用并购方式整合产业链资源，完成轨交零部件平台布局。随着公司传统业务市场份额增长以及并购新业务发力，我们预计 2022-2024 年可分别实现营业收入 25.30/30.40/33.50 亿元，实现归母净利润分别为 5.07/7.60/8.38 亿元，对应 EPS 分别为 0.32/0.48/0.52 元，对应 PE 为 17/12/11 倍，维持“推荐”评级。
- **风险提示：**基建投资不及预期的风险，城轨投资不及预期的风险。

华铁股份 (000976.SZ)

推荐 (维持评级)

分析师

鲁佩

☎：(8621) 2025 7809

✉：lupei_yj@chinastock.com.cn

分析师登记编码：S0130521060001

范想想

☎：(8610) 8029 7663

✉：fanxiangxiang_yj@chinastock.com.cn

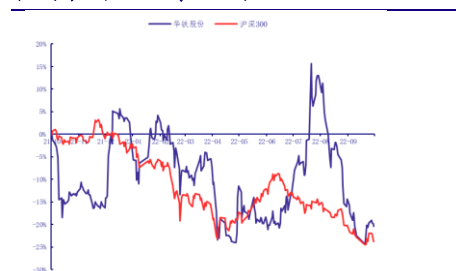
分析师登记编码：S0130518090002

市场数据

2022/10/20

A 股收盘价(元)	4.21
A 股一年内最高价(元)	6.40
A 股一年内最低价(元)	3.82
上证指数	3035.05
市盈率(TTM)	17.37
总股本(万股)	159,567.88
实际流通 A 股(万股)	159,454.48
限售的流通 A 股(万股)	113.39
流通 A 股市值(亿元)	67.13

相对沪深 300 表现图



资料来源：Wind，中国银河证券研究院整理

相关研究

1. 【银河机械】公司深度_华铁股份(000976.SZ)吸纳整合成轨交零部件大平台，未来有望涉足高铁轮对再突破 2022.06.05
2. 【银河机械】公司点评_华铁股份(000976.SZ)看好公司维保后市场营收占比提升，预计全年业绩持续稳步增长 2021.10.26

表 1: 公司主要财务指标预测

	2021A	2022E	2023E	2024E
营收 (单位:亿元)	19.89	25.30	30.40	33.50
yoy	-11.32%	27.20%	20.16%	10.20%
归母净利润 (单位:亿元)	4.92	5.07	7.60	8.38
yoy	-9.07%	3.05%	49.90%	10.20%
EPS (单位:元)	0.25	0.32	0.48	0.52
P/E	22.43	17.31	12.00	11.08

资料来源: Wind, 中国银河证券研究院整理

分析师承诺及简介

本人承诺，以勤勉的执业态度，独立、客观地出具本报告，本报告清晰准确地反映本人的研究观点。本人薪酬的任何部分过去不曾与、现在不与、未来也将不会与本报告的具体推荐或观点直接或间接相关。

鲁佩 机械行业首席分析师

伦敦政治经济学院经济学硕士，证券从业7年，曾供职于华创证券，2021年加入中国银河证券研究院。2016年新财富最佳分析师第五名，IAMAC中国保险资产管理业最受欢迎卖方分析师第三名，2017年新财富最佳分析师第六名，首届中国证券分析师金翼奖机械设备行业第一名，2019年WIND金牌分析师第五名，2020年中证报最佳分析师第五名，金牛奖客观量化最佳行业分析团队成员。

范想想 机械行业分析师

日本法政大学工学硕士，哈尔滨工业大学工学学士，2018年加入银河证券研究院。曾获奖项包括日本第14届机器人大赛团体第一名，FPM学术会议 Best Paper Award。曾为新财富机械军工团队成员。

评级标准

行业评级体系

未来6-12个月，行业指数（或分析师团队所覆盖公司组成的行业指数）相对于基准指数（交易所指数或市场中主要的指数）

推荐：行业指数超越基准指数平均回报20%及以上。

谨慎推荐：行业指数超越基准指数平均回报。

中性：行业指数与基准指数平均回报相当。

回避：行业指数低于基准指数平均回报10%及以上。

公司评级体系

推荐：指未来6-12个月，公司股价超越分析师（或分析师团队）所覆盖股票平均回报20%及以上。

谨慎推荐：指未来6-12个月，公司股价超越分析师（或分析师团队）所覆盖股票平均回报10%-20%。

中性：指未来6-12个月，公司股价与分析师（或分析师团队）所覆盖股票平均回报相当。

回避：指未来6-12个月，公司股价低于分析师（或分析师团队）所覆盖股票平均回报10%及以上。

免责声明

报告由中国银河证券股份有限公司（以下简称银河证券）向其客户提供。银河证券无需因接收人收到本报告而视其为客户。若您并非银河证券客户中的专业投资者，为保证服务质量、控制投资风险、应首先联系银河证券机构销售部门或客户经理，完成投资者适当性匹配，并充分了解该项服务的性质、特点、使用的注意事项以及若不当使用可能带来的风险或损失。

本报告所载的全部内容只提供给客户做参考之用，并不构成对客户的具体投资建议，并非作为买卖、认购证券或其它金融工具的邀请或保证。客户不应单纯依靠本报告而取代自我独立判断。银河证券认为本报告资料来源是可靠的，所载内容及观点客观公正，但不担保其准确性或完整性。本报告所载内容反映的是银河证券在最初发表本报告日期当日的判断，银河证券可发出其它与本报告所载内容不一致或有不同结论的报告，但银河证券没有义务和责任去及时更新本报告涉及的内容并通知客户。银河证券不对因客户使用本报告而导致的损失负任何责任。

本报告可能附带其它网站的地址或超级链接，对于可能涉及的银河证券网站以外的地址或超级链接，银河证券不对其内容负责。链接网站的内容不构成本报告的任何部分，客户需自行承担浏览这些网站的费用或风险。

银河证券在法律允许的情况下可参与、投资或持有本报告涉及的证券或进行证券交易，或向本报告涉及的公司提供或争取提供包括投资银行业务在内的服务或业务支持。银河证券可能与本报告涉及的公司之间存在业务关系，并无需事先或在获得业务关系后通知客户。

银河证券已具备中国证监会批复的证券投资咨询业务资格。除非另有说明，所有本报告的版权属于银河证券。未经银河证券书面授权许可，任何机构或个人不得以任何形式转发、转载、翻版或传播本报告。特提醒公众投资者慎重使用未经授权刊载或者转发的本公司证券研究报告。

本报告版权归银河证券所有并保留最终解释权。

联系

中国银河证券股份有限公司 研究院

深圳市福田区金田路3088号中洲大厦20层

上海浦东新区富城路99号震旦大厦31层

北京市丰台区西营街8号院1号楼青海金融大厦

公司网址：www.chinastock.com.cn

机构请致电：

深广地区：苏一耘 0755-83479312 suyiyun-yj@chinastock.com.cn

崔香兰 0755-83471963 cuixianglan@chinastock.com.cn

上海地区：何婷婷 021-20252612 hetingting@chinastock.com.cn

陆韵如 021-60387901 luyunru-yj@chinastock.com.cn

北京地区：唐嫚玲 010-80927722 tangmanling-bj@chinastock.com.cn